

### **NATIONAL-BANK schärft ihr Profil als Privatbank**

#### **Die neu eingerichteten Bereiche Wealth Management und Family Office bieten exklusive Betreuung**

Die NATIONAL-BANK AG hat ihr Angebot um zwei wichtige Bereiche erweitert. Sie bietet ein völlig neu eingerichtetes Wealth Management für besonders vermögende Privatkunden und institutionelle Kunden. Darüber hinaus hat sie ein unabhängig agierendes Family Office aufgebaut. „Wir sind nun mit dem kompletten Angebot einer gehobenen Privatbank am Markt präsent“, erläutert Dr. Thomas A. Lange, Sprecher des Vorstands der NATIONAL-BANK. „Damit verfügen wir über das ganze Ausmaß exklusiver Beratung und Betreuung, das anspruchsvolle Privatkunden von uns erwarten.“

#### **Exklusive Betreuung**

Mit der Einrichtung der neuen Bereiche kommt die NATIONAL-BANK den Erwartungen des Marktes entgegen. Besonders vermögende Privatkunden stellen komplexe Anforderungen an ihre Bank und fordern ganzheitlichen Service aus einer Hand – von der Finanzberatung über die Vermögensbetreuung bis hin zu Fragen der Vermögens- und Unternehmensnachfolge. „Für eine Bank unseres Formats ist es selbstverständlich, in sämtlichen Finanz- und Vermögensfragen anspruchsvoller Privatkunden kompetenter Ansprechpartner zu sein“, erklärt Dr. Lange. „Darüber hinaus profitieren unsere Kunden von unserer Unabhängigkeit, von unserer weltweiten Finanzmarktexpertise und von unserer Kundennähe, die kurze Wege und kontinuierliche, persönliche Beratung sicherstellt.“

Das neue Wealth Management der NATIONAL-BANK ist ein exklusives Betreuungsangebot durch speziell ausgebildete Beraterinnen und Berater. Kunden werden auf der Grundlage ihrer Vermögensstrategie und ihrer Anlageprämissen intensiv beraten und erhalten entsprechende Investmentvorschläge. Besonders wichtig ist die Information der Kunden durch regelmäßige Screenings und Analysen der mittel- und langfristigen Trends auf den Finanzmärkten. Diese Berichte basieren auf dem eigenen, unabhängigen Research der NATIONAL-BANK.

Institutionelle Kunden wie beispielsweise Stiftungen, Pensionskassen oder Versicherungen werden bereits seit zehn Jahren bei der NATIONAL-BANK betreut. Diese Kundengruppe wird nun als zweite Säule neben dem Privatkundenbereich im Wealth Management geführt. Die Kontinuität der bewährten, bedarfsgerechten Betreuung durch die vertrauten Ansprechpartner bleibt dabei gewährleistet.

## Pressemitteilung vom Januar 2009



### Nur den Mandanten verpflichtet

Das ebenfalls neue Family Office koordiniert sämtliche laufenden Tätigkeiten für alle Vermögensklassen seiner Mandanten, vom Wertpapierdepot über Immobilien bis zum Investment in Kunstobjekte. Es tritt in Vermögensfragen als Sachwalter der Mandantenfamilien gegenüber anderen Dienstleistern auf; dazu zählen beispielsweise Vermögens- oder Immobilienverwalter, Steuerberater oder Versicherungen. Interne Richtlinien gewährleisten die strikte Neutralität der hervorragend qualifizierten Beraterinnen und Berater auch gegenüber Depots, die die Mandanten des Family Office bei der NATIONAL-BANK unterhalten.

Über zusätzliches Know-how verfügt das Family Office der NATIONAL-BANK in Fragen der Vermögens- und Unternehmensnachfolge. Damit kann beispielsweise sichergestellt werden, dass der Übergang von Vermögen und Unternehmen von einer Generation zur nächsten unter Berücksichtigung steuerlicher Fragen optimal gestaltet wird. Überdies stellt das Family Office wertvolles Wissen für Stiftungslösungen bereit. Beispielsweise kann es Mandanten bei der Einrichtung sowie der Verwaltung eigener gemeinnütziger Stiftungen unterstützen.

Lange: „Mit dem neuen Family Office erfüllen wir den Wunsch unserer Mandanten nach einem ebenso diskreten wie umfassenden Management all ihrer Vermögensfragen, auch über die Generationen hinweg.“

### Diskretion und Vertraulichkeit

Die NATIONAL-BANK hat das Wealth Management und das Family Office an einem neuen Standort angesiedelt. Beide Bereiche sind in der Essener Innenstadt nur wenige Schritte vom Theaterplatz unter der Adresse An der Reichsbank 8 zu erreichen. „Das Ambiente der neuen Räumlichkeiten erfüllt die Wünsche hinsichtlich Diskretion und Vertraulichkeit, auf die die Kunden Wert legen“, betont Lange.

Ihre Ansprechpartnerin: Beate Falkenroth - Pressesprecherin

NATIONAL-BANK Aktiengesellschaft, Theaterplatz 8, 45127 Essen,  
Telefon: 0201 8115-516; Telefax: 0201 8115-535;  
E-Mail: [beate.falkenroth@national-bank.de](mailto:beate.falkenroth@national-bank.de)

### NATIONAL-BANK AG

Die NATIONAL-BANK ist eine der bundesweit führenden unabhängigen Regionalbanken für anspruchsvolle Firmen- und Privatkunden. Die Zentrale ist in Essen. Das Institut betreut mit mehr als 800 Mitarbeitern über 100.000 Kunden an über 20 Standorten in Nordrhein-Westfalen.